

Werde  
Teil des  
Teams!



# Gebietsverkaufsleitung für Deutschland Nord (m/w/d)

*Willkommen bei OKA Büromöbel GmbH & Co. KG!*

*Entdecke spannende Möglichkeiten, um deine Talente zu entfalten und Teil eines dynamischen Teams zu werden. Trage zur OKA Erfolgsgeschichte bei und gestalte die Büros von morgen mit.*

*Wir expandieren und suchen **Gebietsverkaufsleitung für Deutschland Nord (m/w/d)**.*

## Deine Aufgaben

- **Vertrieb mit Herz und Verstand:** Du erstellst Angebote, kontrollierst Aufträge und überprüfst Ausschreibungen - dabei hast du immer den perfekten Plan für die Einrichtung unserer Kunden im Kopf
- **Marktkenner und Kundenversther:** Du beobachtest den Markt, gewinnst Neukunden und betreust unsere treuen Bestandskunden im Vertriebsgebiet
- **Projektmanager mit Überblick:** Du koordinierst und kontrollierst die Projektabwicklung, damit alles reibungslos läuft
- **Repräsentant mit Charme:** Du vertrittst OKA auf Messen und Fachausstellungen und baust dein Netzwerk mit Architekten und anderen Multiplikatoren aus
- **Eigenverantwortlicher Verkaufsprofi:** Dein Verkaufsgebiet managst du selbstständig und mit

## Wir bieten

- **Abwechslungsreiche Aufgaben:** Kein Tag ist wie der andere – wir bieten Dir spannende Projekte und Herausforderungen
- **Weiterbildungsmöglichkeiten:** Entwickle dich stetig weiter mit unseren Angeboten
- **Flexibles Arbeitszeitmodell:** Damit du Beruf und Privatleben perfekt unter einen Hut bekommst
- **Nachhaltige regionale Büromöbelherstellung:** Wir legen großen Wert auf Nachhaltigkeit und produzieren unsere Möbel regional

vollem Einsatz

## Dein Profil

- **Freude am Umgang mit Menschen:** Deine gewinnende und sympathische Persönlichkeit macht den Unterschied
- **Motivation und Flexibilität:** Du bist erfolgsorientiert und packst gerne mit an
- **Kaufmännische oder technische Ausbildung:** Idealerweise hast du bereits Erfahrung in der Büromöbelbranche und weißt, wie man hochwertige Investitionsgüter verkauft
- **Vertriebserfahrung und Affinität zu Tools:** Outlook, Excel und CRM sind für dich keine Fremdwörter

- **Betriebliche Altersvorsorge:** Wir bieten Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- **Attraktiver Benefit:** Ein neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung

### Herausforderung angenommen?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Zeig uns, wer du bist und was dich antreibt.

Jetzt Bewerben

## Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

## Kontakt

Mr Jörg Genselein  
Tel.: 03586/711-0  
E-Mail: [joerg.genselein@oka.de](mailto:joerg.genselein@oka.de)

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH  
Schottenring 2-6, 1010 Wien  
[onlyfy.io](http://onlyfy.io)

