

Werde  
Teil des  
Teams!



## Junior Verkäufer (m/w/d) // Großraum Köln

*Willkommen bei OKA Büromöbel GmbH & Co. KG!*

*Entdecke spannende Möglichkeiten, um deine Talente zu entfalten und Teil eines dynamischen Teams zu werden. Trage zur OKA Erfolgsgeschichte bei und gestalte die Büros von morgen mit.*

*Wir expandieren und suchen **Junior Verkäufer (m/w/d) // Großraum Köln.***

### Deine Aufgaben

- **Kundenjäger\*in im Außendienst:** Du identifizierst potenzielle Kund:innen in Deinem Vertriebsgebiet, sprichst sie gezielt an und gewinnst sie für uns
- **Beziehungsmanager\*in:** Neben der Neukundenakquise betreust Du unseren bestehenden Kundenstamm und stärkst langfristige Partnerschaften
- **Strategische\*r Umsetzer\*in:** Du setzt unsere Verkaufsstrategie im Einklang mit den Marketingaktivitäten vor Ort um und sorgst so für maximale Wirkung
- **Überzeugungskünstler\*in:** Bei Verkaufsgesprächen und Verhandlungen bist Du mit dabei und führst diese bis hin zum Vertragsabschluss
- **Marktbeobachter\*in:** Du analysierst Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten in Deinem

### Wir bieten

- **Abwechslungsreiche Aufgaben:** Kein Tag ist wie der andere – wir bieten Dir spannende Projekte und Herausforderungen
- **Weiterbildungsmöglichkeiten:** Entwickle dich stetig weiter mit unseren Angeboten
- **Flexibles Arbeitszeitmodell:** Damit du Beruf und Privatleben perfekt unter einen Hut bekommst
- **Nachhaltige regionale Büromöbelherstellung:** Wir legen großen Wert auf Nachhaltigkeit und produzieren unsere Möbel regional

Vertriebsgebiet, um immer einen Schritt voraus zu sein

- **Zahlenmensch mit Ideen:** Du entwickelst individuelle Vertriebsstrategien, die nicht nur die Kundenbindung, sondern auch den Umsatz nachhaltig steigern

## Dein Profil

- **Freude am Umgang mit Menschen:** Deine gewinnende und sympathische Persönlichkeit macht den Unterschied
- **Motivation und Flexibilität:** Du bist erfolgsorientiert und packst gerne mit an
- **Kaufmännische oder technische Ausbildung:** Idealerweise hast du bereits Erfahrung in der Büromöbelbranche und weißt, wie man hochwertige Investitionsgüter verkauft
- **Affinität zu Tools:** Outlook, Excel und CRM sind für dich keine Fremdwörter
- **Erste Berufserfahrung** wünschenswert

- **Betriebliche Altersvorsorge:** Wir bieten Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- **Attraktiver Benefit:** Ein neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung

### Herausforderung angenommen?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Zeig uns, wer du bist und was dich antreibt.

Jetzt Bewerben

## Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

## Kontakt

Mr Jörg Genselein  
Tel.: 03586/711-0  
E-Mail: [joerg.genselein@oka.de](mailto:joerg.genselein@oka.de)

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH  
Schottenring 2-6, 1010 Wien  
[onlyfy.io](http://onlyfy.io)

