

Werde
Teil des
Teams!



Leitung Key Account Management (m/w/d)

Willkommen bei OKA Büromöbel GmbH & Co. KG!

*Du möchtest in einer leitenden Position strategisch Verantwortung übernehmen, ein Team gestalten und gemeinsam Großkundenbeziehungen auf Management-Ebene erfolgreich weiterentwickeln? Dann werde Teil von OKA Büromöbel und gestalte als **Leitung Key Account Management (m/w/d)** die Zukunft mit!*

Bei OKA profitieren Kunden, Partner und Mitarbeitende von Qualität „Made in Germany“, hoher Fertigungskompetenz und flexiblen, persönlichen Strukturen. Du übernimmst bei uns Verantwortung. Entscheidungswege werden persönlich besprochen und gemeinsam vorangetrieben.

Deine Aufgaben

- **Führung und Weiterentwicklung** des Key Account Management-Teams
- Entwicklung und Umsetzung von **Strategien für unsere Key Accounts**
- Verantwortung für **Umsatz-, Ertrags- und Wachstumsziele**
- Aufbau und Pflege **langfristiger Kundenbeziehungen auf Management-Ebene**
- **Enge Zusammenarbeit** mit Geschäftsführung, Produktmanagement und Marketing

Wir bieten

- **Neutraler Firmenwagen** zur Privaten Nutzung
- **Sicherer Arbeitsplatz** in einem renommierten mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien
- **Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten**, z. B. Führungstrainings und fachliche Qualifizierung
- **Zuschüsse** zur betrieblichen Altersvorsorge (bAV) und vermögenswirksamen Leistungen (VWL)

- Erkennen und Ausschöpfen **neuer Markt- und Geschäftspotenziale**

- **30 Tage Urlaub** pro Kalenderjahr

Dein Profil

- **Erfolgreich abgeschlossenes Studium** im Bereich Betriebswirtschaft, Vertrieb, Marketing oder vergleichbar
- **Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management**, idealerweise in einer leitenden Funktion
- Nachweisbare **Erfolge in der Entwicklung und Umsetzung von Wachstumsstrategien**
- Ausgeprägte **Führungs- und Kommunikationskompetenz**
- **Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick und ein hohes Maß an Kundenorientierung**
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** in Wort und Schrift

Herausforderung angenommen?

Du bist eine erfahrene Führungspersönlichkeit mit Leidenschaft für Vertrieb und Key Accounts? Dann hast Du bei OKA die Chance, Dein Know-how einzubringen, ein vierköpfiges Team zu leiten und die Zukunft unseres Unternehmens aktiv mitzugestalten. Bewirb dich jetzt!

Jetzt Bewerben

Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

Kontakt

Mr Sebastian Kasper
Tel.: [03586711239](tel:03586711239)
E-Mail: sebastian.kasper@oka.de

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH
Schottenring 2-6, 1010 Wien
onlyfy.io

