

Werde
Teil des
Teams!



Junior Verkäufer (m/w/d) // Großraum Berlin

Willkommen bei OKA Büromöbel GmbH & Co. KG!

Entdecke spannende Möglichkeiten, um deine Talente zu entfalten und Teil eines dynamischen Teams zu werden. Trage zur OKA Erfolgsgeschichte bei und gestalte die Büros von morgen mit.

*Wir expandieren und suchen **Junior Verkäufer (m/w/d) // Großraum Berlin.***

Deine Aufgaben

- **Kundenjäger*in im Außendienst:** Du identifizierst potenzielle Kund:innen in Deinem Vertriebsgebiet, sprichst sie gezielt an und gewinnst sie für uns
- **Beziehungsmanager*in:** Neben der Neukundenakquise betreust Du unseren bestehenden Kundenstamm und stärkst langfristige Partnerschaften
- **Strategische*r Umsetzer*in:** Du setzt unsere Verkaufsstrategie im Einklang mit den Marketingaktivitäten vor Ort um und sorgst so für maximale Wirkung
- **Überzeugungskünstler*in:** Bei Verkaufsgesprächen und Verhandlungen bist Du mit dabei und führst diese bis hin zum Vertragsabschluss
- **Marktbeobachter*in:** Du analysierst Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten in Deinem

Wir bieten

- **Abwechslungsreiche Aufgaben:** Kein Tag ist wie der andere – wir bieten Dir spannende Projekte und Herausforderungen
- **Weiterbildungsmöglichkeiten:** Entwickle dich stetig weiter mit unseren Angeboten
- **Flexibles Arbeitszeitmodell:** Damit du Beruf und Privatleben perfekt unter einen Hut bekommst
- **Nachhaltige regionale Büromöbelherstellung:** Wir legen großen Wert auf Nachhaltigkeit und produzieren unsere Möbel regional

Vertriebsgebiet, um immer einen Schritt voraus zu sein

- **Zahlenmensch mit Ideen:** Du entwickelst individuelle Vertriebsstrategien, die nicht nur die Kundenbindung, sondern auch den Umsatz nachhaltig steigern

Dein Profil

- **Freude am Umgang mit Menschen:** Deine gewinnende und sympathische Persönlichkeit macht den Unterschied
- **Motivation und Flexibilität:** Du bist erfolgsorientiert und packst gerne mit an
- **Kaufmännische oder technische Ausbildung:** Idealerweise hast du bereits Erfahrung in der Büromöbelbranche und weißt, wie man hochwertige Investitionsgüter verkauft
- **Affinität zu Tools:** Outlook, Excel und CRM sind für dich keine Fremdwörter
- **Erste Berufserfahrung** wünschenswert

- **Betriebliche Altersvorsorge:** Wir bieten Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- **Attraktiver Benefit:** Ein neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung

Herausforderung angenommen?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Zeig uns, wer du bist und was dich antreibt.

Jetzt Bewerben

Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

Kontakt

Mr Jörg Genselein
Tel.: 03586/711-0
E-Mail: joerg.genselein@oka.de

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH
Schottenring 2-6, 1010 Wien
onlyfy.io

