

**Werde  
Teil des  
Teams!**



## Key-Account Manager (m/w/d) // Deutschland Nord

Willkommen bei OKA Büromöbel GmbH & Co. KG!

Entdecke spannende Möglichkeiten, um deine Talente zu entfalten und Teil eines dynamischen Teams zu werden. Trage zur OKA Erfolgsgeschichte bei und gestalte die Büros von morgen mit.

Wir expandieren und suchen **Key-Account Manager (m/w/d) // Deutschland Nord (m/w/d)**.

### Deine Aufgaben

- **Beziehungsmanager\*in:** Du übernimmst die Betreuung und Pflege unserer Schlüsselkunden und sorgst dafür, dass diese langfristig mit uns wachsen
- **Strategie\*in mit Fingerspitzengefühl:** Mit individuell abgestimmten Account-Strategien stärkst Du die Kundenbindung und treibst den Umsatz gezielt voran
- **Marktvisionär\*in:** Du identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten und unterstützt uns dabei, spannende neue Märkte zu erschließen
- **Teamplayer\*in mit Überblick:** In enger Zusammenarbeit mit unseren internen Abteilungen verstehst Du die Anforderungen unserer Kunden und entwickelst maßgeschneiderte Lösungen, die begeistern
- **Ergebnisverantwortung:** Du trägst die Verantwortung für die Umsatz- und Ergebnisentwicklung im Key Account Bereich – Dein Beitrag zählt!

### Wir bieten

- **Abwechslungsreiche Aufgaben:** Kein Tag ist wie der andere – wir bieten Dir spannende Projekte und Herausforderungen
- **Weiterbildungsmöglichkeiten:** Entwickle dich stetig weiter mit unseren Angeboten
- **Flexibles Arbeitszeitmodell:** Damit du Beruf und Privatleben perfekt unter einen Hut bekommst
- **Nachhaltige regionale Büromöbelherstellung:** Wir legen großen Wert auf Nachhaltigkeit und produzieren unsere Möbel regional

- **Verhandlungsexpert\*in:** Du bist souverän in Verhandlungen und schließt Verträge ab, die den Erfolg beider Seiten sichern
- **Marktbeobachter\*in:** Du analysierst Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten, um uns immer einen Schritt voraus zu halten
- **Betriebliche Altersvorsorge:** Wir bieten Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- **Attraktiver Benefit:** Ein neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung

## Dein Profil

- **Freude am Umgang mit Menschen:** Deine gewinnende und sympathische Persönlichkeit macht den Unterschied
- **Motivation und Flexibilität:** Du bist erfolgsorientiert und packst gerne mit an
- **Kaufmännische oder technische Ausbildung:** Idealerweise hast du bereits Erfahrung in der Büromöbelbranche und weißt, wie man hochwertige Investitionsgüter verkauft
- **Vertriebserfahrung und Affinität zu Tools:** Outlook, Excel und CRM sind für dich keine Fremdwörter

### Herausforderung angenommen?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!  
Zeig uns, wer du bist und was dich antreibt.

**Jetzt Bewerben**

## Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

## Kontakt

Mr Jörg Genselein  
Tel.: [03586/711-0](tel:035867110)  
E-Mail: [joerg.genselein@oka.de](mailto:joerg.genselein@oka.de)

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH  
Schottenring 2-6, 1010 Wien  
[onlyfy.io](http://onlyfy.io)

