

Key-Account Manager (m/w/d) // Deutschland Nord

Willkommen bei OKA Büromöbel GmbH & Co. KG!

Entdecke spannende Möglichkeiten, um deine Talente zu entfalten und Teil eines dynamischen Teams zu werden. Trage zur OKA Erfolgsgeschichte bei und gestalte die Büros von morgen mit.

Wir expandieren und suchen Key-Account Manager (m/w/d) // Deutschland Nord (m/w/d).

Deine Aufgaben

- Beziehungsmanager*in: Du übernimmst die Betreuung und Pflege unserer Schlüsselkunden und sorgst dafür, dass diese langfristig mit uns wachsen
- Stratege*in mit Fingerspitzengefühl: Mit individuell abgestimmten Account-Strategien stärkst Du die Kundenbindung und treibst den Umsatz gezielt voran
- Marktvisionär*in: Du identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten und unterstützt uns dabei, spannende neue Märkte zu erschließen
- Teamplayer*in mit Überblick: In enger
 Zusammenarbeit mit unseren internen Abteilungen
 verstehst Du die Anforderungen unserer Kunden
 und entwickelst maßgeschneiderte Lösungen, die
 begeistern
- **Ergebnisverantwortung:** Du trägst die Verantwortung für die Umsatz- und

Wir bieten

- Abwechslungsreiche
 Aufgaben: Kein Tag ist wie
 der andere wir bieten Dir
 spannende Projekte und
 Herausforderungen
- Weiterbildungsmöglichkeiten: Entwickle dich stetig weiter mit unseren Angeboten
- Flexibles Arbeitszeitmodell:
 Damit du Beruf und
 Privatleben perfekt unter
 einen Hut bekommst
- Nachhaltige regionale
 Büromöbelherstellung: Wir
 legen großen Wert auf
 Nachhaltigkeit und
 produzieren unsere Möbel
 regional

Ergebnisentwicklung im Key Account Bereich – Dein Beitrag zählt!

- Verhandlungsexpert*in: Du bist souverän in Verhandlungen und schließt Verträge ab, die den Erfolg beider Seiten sichern
- Marktbeobachter*in: Du analysierst Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten, um uns immer einen Schritt voraus zu halten
- Betriebliche Altersvorsorge: Wir bieten Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Attraktiver Benefit: Ein neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung

Dein Profil

- Freude am Umgang mit Menschen: Deine gewinnende und sympathische Persönlichkeit macht den Unterschied
- Motivation und Flexibilität: Du bist erfolgsorientiert und packst gerne mit an
- Kaufmännische oder technische Ausbildung: Idealerweise hast du bereits Erfahrung in der Büromöbelbranche und weißt, wie man hochwertige Investitionsgüter verkauft
- Vertriebserfahrung und Affinität zu Tools: Outlook, Excel und CRM sind für dich keine Fremdwörter

Herausforderung angenommen?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Zeig uns, wer du bist und was dich antreibt.

Jetzt Bewerben

Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

Kontakt

Mr Jörg Genselein Tel.: 03586/711-0

E-Mail: joerg.genselein@oka.de



NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH Schottenring 2-6, 1010 Wien onlyfy.io