



## Key-Account Manager (m/w/d) //

### Deutschland Nord

*Willkommen bei OKA Büromöbel GmbH & Co. KG!*

*Entdecke spannende Möglichkeiten, um deine Talente zu entfalten und Teil eines dynamischen Teams zu werden. Trage zur OKA Erfolgsgeschichte bei und gestalte die Büros von morgen mit.*

*Wir expandieren und suchen **Key-Account Manager (m/w/d) // Deutschland Nord (m/w/d)**.*

### Deine Aufgaben

- **Beziehungsmanager\*in:** Du übernimmst die Betreuung und Pflege unserer Schlüsselkunden und sorgst dafür, dass diese langfristig mit uns wachsen
- **Strategie\*in mit Fingerspitzengefühl:** Mit individuell abgestimmten Account-Strategien stärkst Du die Kundenbindung und treibst den Umsatz gezielt voran
- **Marktvisionär\*in:** Du identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten und unterstützt uns dabei, spannende neue Märkte zu erschließen
- **Teampayer\*in mit Überblick:** In enger Zusammenarbeit mit unseren internen Abteilungen verstehst Du die Anforderungen unserer Kunden und entwickelst maßgeschneiderte Lösungen, die begeistern
- **Ergebnisverantwortung:** Du trägst die Verantwortung für die Umsatz- und Ergebnisentwicklung im Key Account Bereich – Dein Beitrag zählt!

### Wir bieten

- **Abwechslungsreiche Aufgaben:** Kein Tag ist wie der andere – wir bieten Dir spannende Projekte und Herausforderungen
- **Weiterbildungsmöglichkeiten:** Entwickle dich stetig weiter mit unseren Angeboten
- **Flexibles Arbeitszeitmodell:** Damit du Beruf und Privatleben perfekt unter einen Hut bekommst
- **Nachhaltige regionale Büromöbelherstellung:** Wir legen großen Wert auf Nachhaltigkeit und produzieren unsere Möbel regional

- **Verhandlungsexpert\*in:** Du bist souverän in Verhandlungen und schließt Verträge ab, die den Erfolg beider Seiten sichern
- **Marktbeobachter\*in:** Du analysierst Markttrends und Wettbewerbsaktivitäten, um uns immer einen Schritt voraus zu halten

- **Betriebliche Altersvorsorge:** Wir bieten Zuschüsse zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- **Attraktiver Benefit:** Ein neutraler Firmenwagen zur privaten Nutzung

## Dein Profil

- **Freude am Umgang mit Menschen:** Deine gewinnende und sympathische Persönlichkeit macht den Unterschied
- **Motivation und Flexibilität:** Du bist erfolgsorientiert und packst gerne mit an
- **Kaufmännische oder technische Ausbildung:** Idealerweise hast du bereits Erfahrung in der Büromöbelbranche und weißt, wie man hochwertige Investitionsgüter verkauft
- **Vertriebserfahrung und Affinität zu Tools:** Outlook, Excel und CRM sind für dich keine Fremdwörter

### Herausforderung angenommen?

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung! Zeig uns, wer du bist und was dich antreibt.

[Jetzt Bewerben](#)

## Über onlyfy

Die NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH entwickelt eine cloud-basierte E-Recruiting Lösung für Unternehmen aller Größen. Das machen wir im Herzen Europas - genauer gesagt, in Wien. Gegründet im Jahr 2014 arbeitet unser Team seither mit HR-Abteilungen und Arbeitssuchenden zusammen um zu ermöglichen, dass talentierte Menschen im richtigen Job genau das tun können, was sie lieben und was ihnen am besten liegt.

## Kontakt

Mr Jörg Genselein  
Tel.: 03586/711-0  
E-Mail: [joerg.genselein@oka.de](mailto:joerg.genselein@oka.de)

NEW WORK AUSTRIA XING kununu onlyfy GmbH  
Schottenring 2-6, 1010 Wien  
[onlyfy.io](http://onlyfy.io)

